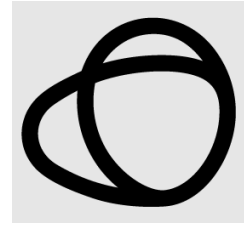




Kaasstad Kapitaal



Vragen en antwoorden Field Factors

3 oktober 2024

Hier in NH heeft ieder modern kassenbedrijf opvang van regenwater om in droge tijden zijn land te besproeien. Wat jullie doen bestaat toch al heel lang? Wat is nieuw aan jullie product?

De eisen voor een vergunning zijn momenteel veel strenger dan voorheen op gebied van waterkwaliteit, dus veel agrariërs wordt het lastiger om zomaar water op te slaan of te onttrekken zonder compensatie.

Wij voldoen met onze filtertechniek aan alle hedendaagse eisen, waarmee we ons onderscheiden. Los van de compliance ten aanzien van de vergunning, kunnen we met onze geïntegreerde zuivering en aansturing ook de levensduur van de installaties aanzienlijk verlengen. Zonder voorzuivering verstopten bronnen veel sneller: binnen 1 jaar verliezen bronnen 90% van de infiltratiecapaciteit.

Daarnaast bieden wij een fullserviceoplossing. Dus niet alleen het ontwerp van de producten, maar ook de levering, installatie, aansturing en monitoring tijdens het gebruik. En ook het onderhoud.

Wij beheren momenteel twee systemen in de agrarische sector. Deze systemen hebben wij niet zelf ontwikkeld en geplaatst, maar wij beheren hun systemen wel.

De kassenbedrijven vangen water op van hun daken, dat is relatief schoon. Wij vangen ook water van de straat op. Dat is relatief vervuild en gaat om grote hoeveelheden water. Via ons filteringsysteem maken wij het bruikbaar voor onze klanten. Wij kunnen hierdoor dus veel meer water leveren.

Maken jullie gebruik van bestaande infrastructuur qua opslag van water?

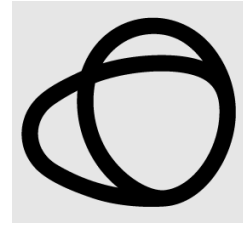
Bij voorkeur wel. Maar als er geen geschikte infrastructuur (zoals gescheiden riool, retentiebuffer) in de buurt is, denken wij mee in mogelijke oplossingen. Daarbij werken wij samen met ingenieursbedrijven die hier goed in zijn, en voor ons ook belangrijke commerciële partners kunnen zijn.

Leveren jullie ook drinkwater?

Nee, maar wel een alternatief voor. In NL wordt namelijk 96% van het drinkwater niet opgedronken, maar gebruikt om te douchen, toilet doorspoelen, besproeien van de tuin, wassen van auto's, etc. Met andere woorden, de grootste impact juist te bereiken op die 96% die niet geconsumeerd wordt. En indirect borg je daar ook mee dat er voldoende drinkwater beschikbaar blijft om ook daadwerkelijk te consumeren. Wij bieden met ons "fit-for-purpose" benadering, een aantrekkelijke oplossing om in de watervraag voor alle andere toepassingen dan consumptie een alternatieve en betrouwbare bron van goed water te creëren.



Kaasstad Kapitaal



Wat zijn jullie directe kosten?

Behalve de inkoop hebben we onze eigen proceskosten en aanpassingen aan de materialen bij de levering en installatie. We mikken op een marge van 40%, die we op de eerste projecten niet altijd hebben weten te realiseren. Maar de standaardisatie die we het afgelopen jaar hebben doorgevoerd, zien we dat de marge van gemiddeld 40% wel gerealiseerd kon worden op het laatste project.

Hoeveel aandelen hebben de founders nog?

80% van de aandelen zit nog bij de founders/het managementteam zelf. We hebben de start en investeringen in productontwikkeling kunnen financieren met subsidies en uit de bestaande omzet. Daardoor hebben we vooralsnog grotendeels bootstrapped kunnen werken.

Waar hebben jullie het kapitaal voor nodig dat jullie vragen? Jullie werken neem ik aan met vooruitbetalingen van opdrachtgevers als zij een installatie bij jullie bestellen.

Wij hebben kapitaal nodig voor de inkoop van producten en voor de aanpassingen aan de producten voordat we het kunnen installeren bij de klant. Daarnaast ontvangen wij momenteel – eerder dan verwacht – een sterke interesse uit de industriële markt (o.a. AB InBev, ASML). Dat vraagt om uitbreiding en meer professionaliteit van onze personele capaciteit en we dienen onze certificeringen uit te breiden. Ook daar is capaciteit en investering voor nodig.

Hoe zit de businesscase van Sparta in elkaar. Wie investeert wat en wie verdient wat?

Sparta is een publiek-private samenwerking. De gemeente investeert mee omdat zij met ons systeem de wateroverlast in de wijk Spangen in Rotterdam verhelpen. De exploitatie van het systeem wordt door Sparta betaald aan de gemeente. Sparta betaalt nog steeds evenveel als voorheen (€ 1 per kuub), als toen er drinkwater gebruikt werd om hun veld te besproeien.

Wij richten ons vooral op grootverbruikers als industriële partijen en op bedrijventerreinen (met een lokale vraag van >20.000 m³/jaar), waarbij zowel de afvoer als het hergebruik van water een rol speelt.